

毛遂自荐

周三求职易

- 1.本人大专学历,有会计职业资格证书,从业经验4年以上,欲寻求相关工作。
电话:60717268,李女士。
- 2.罗先生,曾为杂志编辑,广告文案3年以上工作经验,工资要求2000元以上,寻求编辑工作。
电话:13110253724。
- 3.专业行政工作人员,有大型集团工作经验,大专学历,人力资源专业毕业,寻人事部经理一职,薪资要求2000元以上。
有意者请致电15923090101,唐小姐。
- 4.杨小姐,广告设计专业应届毕业生,积极向上,有很强的学习能力,有广告公司实习经历,寻广告公司设计一职。
电话:13647684472。
- 5.邹娟,2007应届毕业生,广告学专业,欲求广告业相关工作。
电话:13983107491。
- 6.2007应届毕业生,计算机应用专业,欲寻求IT相关行业工作。
电话:13883388306。
- 7.女,24,现为某公司会计,有资格证书,因个人因素想换环境。
电话:13983929228,倪小姐。
- 8.杨洁梅,女,大学本科,新闻学专业,应届毕业生,求新闻相关专业工作。
电话:13637953006。
- 9.李先生,男,广告业从业经验3年以上,有客户资源,寻户外广告公司业务主管一职,工资在3000元以上。
电话:13340271438
- 10.殷小姐,从事客服工作多年,曾在知名通信公司担任客服主管一职,现寻求客服经理以上职位。
电话:13983848515。
- 11.广告策划专业毕业,工作经验丰富,工作认真踏实,欲求平面设计方面职位。
电话:15823031799,聂小姐。
- 12.程小姐,旅游与酒店管理专业毕业,有知名旅行社导游经验,寻导游工作。
电话:13038311772。
(只需拨打63907914,李老师将为你登记在案,免费刊登在下一周本版的“职场人生”)

精英榜单

D先生: 天才型软件工程师

与我所认识的软件人一样,D先生年龄不大,但是坐在电脑前,就可以让人觉察出他的工作不一样。业内称D先生属于天才型软件工程师,25岁的D希望从沿海到重庆工作,担任IT公司技术部经理、技术总监、项目部经理以上职位。

在G省,D先生被高度赞誉极具天赋。D先生对专业知识有着痴迷的钻研精神,其技术水平受到政府认可。D先生目前是G省某系统的政府雇员,其独立开发的GPS定位系统软件包,具备国际先进水平;主持开发的证件管理系统、快速传真系统、机密处理系统等支持着该系统的正常运行。他还负责对一些企业进行网络、软件的高级开发、维护。目前正全力支持中国一大型企业的ERP软件系统开发。

D先生开朗随和,内敛有度,具备高度合作精神。他说他爱重庆,希望在重庆发展。

声明:由于该栏目报道对象,均为在职精英,通常情况下,其姓名、所在单位等可能给其造成不便的因素,都将使用代称。任何行业里,企业有求贤意向,精英需要自荐,均请拨打精英榜单专线——63907918,或者记者热线。

用人观

清华实业: 两大观念

6月4日,重庆清华实业公司董事长曾清华在接受记者采访时表达了自己独特的用人观:重实际能力,亲人不一定是亲信。

进清华实业公司不难,关键看是否适合清华。清华实业公司董事长曾清华说,我们的价值取向是:不重学历重能力,不重资历重业绩。“任何事情都是人做出来的”,“做大事往往是由小事开端的”。“员工惟有认认真真干事,把个人的追求融入到公司的长远发展中”才是有职业前途的。

“亲人不一定是亲信”。就是说,亲人或者要好的朋友的忠诚度不成问题,但由于亲人或朋友不具备或不具备相应的专业能力和综合素质,把企业或者重要的事情交给他,就难免会出现许多问题。

如果是一个跟你共同工作过的人,你觉得他的人生方向,对你的感情是正面的,又具备职业经理人的素质,你交给他的每一件事,他都用心去做,这样的人虽不是你的亲人,但才是你真正需要的“亲信”。

开栏语

随着世界经济的发展,我们正在走向一个新世纪——知识经济。面对“世界是平的”的崭新时代,各企业将目光都伸到了最远处……随着企业规模的扩大,人才对企业长期发展的重要性越来越大。人力资源已经成为企业赢得未来商业竞争的核心资源,成为企业的核心竞争力。梧桐引得凤凰来!每一个企业在自己不断发展的阶段,都渴盼不同层次的人才加盟。

如今人才市场,一方面是企业“良将”难求,另一方面是众多的求职者陷入了难找工作的“尴尬境地”。重庆晚报《职场人生》专刊,本着为企业和求职者提供全新联系的宗旨,在企业与求职者之间构建一个互通交流的平台,让良禽择木而栖,使真正的人才找准自己的“东家”,实现自己的美好职场人生。同时,也让企业通过“职场人生”专刊相中满意的人才,从而助推企业的发展……

古语云:“千里马常有而伯乐不常有”,面对人才竞争日趋激烈的今天,重庆晚报《职场人生》专刊,将在企业、求职者之间,充当好“伯乐”角色,为企业和广大求职者搭建引线,共同演绎美好的职场生活。

新手就是新手 修炼无止境

从学校到职场的本钱



六月一到,新的一批毕业生即将产生,其中有人将迅速进入职场,也有人将长久徘徊在职场大门外。

学生求职,开始于毕业前的实习期间,短则三月,长则大半年。这样充足的时间,抛开客观因素,失败者在求职过程中的修炼显然不够。如果希望又好又快地上职场,现在审视自己在实习过程中的修炼情况,还为时不晚。

网上、书上都有职场的各种所谓策略,但是招聘单位永远需要具备以下基础职业精神的人。

主动性勤奋

只要拿到毕业证,重庆工商大学的小于就可以开始工作。实习期间,实习单位的人力资源主管给予的评价是:好久没有看见这么有激情的人了。小于笑着说,做事的时候,我总是给自己一个暗示——这是我最喜欢的,也是最有意义的。

小于每天都在思考,怎样把上司交办的事情处理到最佳境界。为了这些事情,她舍得投入大量工作时间去亲力亲为,她主动去拜访客户,认真传达公司的理念,并化解客户心中一些不必要的误解。她的上司惊讶地发现,客户能够真诚表达对公司的认可。事实上,按照实习要求,小于只

需要打电话,如果客户有什么要求,上司可以派经验丰富的员工前往处理。

小于现在开心极了,她说自己越来越爱工作,愿意投入很多时间去为工作奔忙,也愿意主动去做一些可做可不作的工作,工作已经成了生活的乐趣之一。

不断地学习

“学习精神,永远是必要的!”西南大学的小李,认真地对记者说。他学的工科,而且在不少赛事中,都获得过奖励。他走进企业的某一天,终于明白那些只是过去的荣誉,还有更多需要学习的地方。

小李凭借自己的勤奋,很快对工作驾轻就熟。他想自己可能不输于任何一个熟手。一次面对机械事故,小李观察了半天,根据自己所学,他判断这个事情真只能等下去。谁知,第三天,厂里的一个技师就将之修好。

小李说,自己当时震撼极了,这个技师已近50岁,没想到还能保持对专业内的广泛关注和不断学习。小李从此天天博览群书,不断和同业者进行交流。他对一个工艺流程,做了小小修改,让企业刮目相看。尽管实习企业没留他,却对他做了最

好的推荐,小李将到广东的一个外企工作。

友好的尊重

重师的小梅,曾经陷入办公室政治。小梅到了一个公司,与白领为伍。办公室里十多个人,总有流言,也有小团体。小梅知道,自己是个新手,需要的是实践业务处理流程。

每天,她最早到办公室,打开热水器,让大家能进门就冲咖啡。总有人告诉小梅一些个人和工作上的隐私,小梅也仅仅是听完就忘,不当大喇叭。小梅对每个人都保持着师长般的尊重,谦虚好学。

几个月下来,公司上上下下都对小梅给予好评,好几个资深人士向同行公司做出推荐。小梅说,自己将坚持在职业生涯中,保持此态度,在团队的进步中寻找快乐,而不是在团队的细枝末节上浪费人生。

本版稿件由记者谢旺江、赵军采写
记者热线:13508390827、66825971

新手自毁前程测试

根据重庆企业的考察新人习惯,我们特拟订了以下测试题,如果你回答“是”达到50%,那么你可能遭遇进场后,背后有几双不屑的目光;如果超过70%,你可以考虑直接申请高级职位,毕竟对领导很多人敢怒不敢言;如果达到100%,你必须考虑自立门户,永远对人发号施令。

- 1.准时上下班,没有必要做任何没指派给自己做的事。
- 2.做事总有回报,要时刻敢于去争取任何微小的利益。
- 3.可以对那些团队活动抱以“老土,俗气”不参与,并且宣称自己观点。
- 4.不能改变我的思路,因为我的思路就是最好的。
- 5.不断提出对上司命令的十万个为什么,是一种思想。
- 6.因为没人教我,也懒得请教,就只有打电话、上网和朋友聊天。
- 7.招聘权不在普通同事手中,没有必要理他们。
- 8.传播甲同事的隐私,获得乙同事的好感,是件划算的事。
- 9.言辞犀利,句句见血。
- 10.总是有很多理由推掉公事,便于和朋友玩乐。

职场人生 PROFESSIONAL LIFE

二手房金页 二手房信息尽在掌握

特价房

楼盘	房号	套内面积	户型	原价	现价	楼盘	房号	套内面积	户型	原价	现价
壹品威尼斯印象	清水叠拼	湖边别墅	面积:252m ²			嘉华·鑫城	F-4-7	102.09m ²	三室二厅	37.7万	34.5万
	原价:65万	现价:60万	电话:13883267676								
学府大道69号	依林6-2-B2-1	126.00m ²	三室二厅	43.5万	40万	嘉华·鑫城	C-7-3	106.14m ²	三室二厅	39万	35万
锋尚星空	D1-6-1	111.03m ²	三室二厅	35.3万	33万	嘉华·鑫城	C-21-3	106.14m ²	三室二厅	41.2万	37万
锋尚星空	D1-4-1	126.11m ²	三室二厅	35万	32.5万	嘉华·鑫城	D-17-6	102.09m ²	三室二厅	39.6万	35万
嘉华·鑫城	C-14-3	106.14m ²	三室二厅	39.2万	35万	海客赢洲	A-46-10	98.07m ²	三室二厅	64.4万	58万

联系电话:13629753610