新闻故事

独闯阿联酋的重庆姑娘

本报记者 **钟斌** 摄影报道

故事导读

2005年7月29日清晨，重庆姑娘沈纪搭上了重庆经北京转飞阿联酋的国际航班。十几个小时飞行，她在夜色中踏上这个相隔万里的国度。

此时，她除了迷惘还是迷惘：我为何来到这个举目无亲的地方？是为了逃避那段无奈的感情，还是为了追寻一个遥远的梦想？

时间过去还不到两年，沈纪又重新返回了家乡。这个独闯阿拉伯世界的重庆妹子，她给我们带来了一段怎样的感叹？

沈纪与她的阿联酋朋友

沈纪在阿联酋(资料图片)

情殇·出走 仓促奔赴阿联酋

本月14日深夜，沈纪拉着行李箱走出江北机场。一身浅色的休闲装，表情却透出几分职业味。她刚到江苏出了趟差，拜访了几位老客户。

“我没让公司的人来接，自己打的来去，习惯了。”沈纪现在是重庆鑫永佳深商贸公司总经理，主要从事重庆与阿联酋的建材贸易。“从阿联酋回渝才一个多星期，就出了两趟差，快成空中飞人了。”她自嘲道。

两年前，沈纪还是一个连昆虫都怕的书卷气十足的女孩，游乐场的过山车从来不敢坐。这一切的改变，都是因为她的初恋。交往三年，博士男友却始终不给她一句爱的承诺。在这个人生的十字路口，沈纪选择了去阿联酋打拼。

沈纪出身于长寿一个普通公务员家庭，毕业于重庆大学英语专业本科，原是重庆市外经贸委的工作人员。2005年7月，在北京农业大学刚取得博士学位的男友告诉沈纪，他准备去美国读博士后。闻之，沈纪连夜飞赴北京。“我不反对他出国读博士后，但要他给我一个爱的承诺。但我在北京呆了一周，却没等到这个承诺。”

沈纪与男友是经人介绍相识，男友那时刚考上博士。三年过去了，沈纪也快30岁了，她是多么希望有一份爱的回报。然而，现实却无情地将她的人生规划揉碎了。回渝不久，她在阿联酋搞旅游的一个朋友强烈邀她去阿联酋发展。

“我连阿联酋在地图上什么位置都不清楚，就仓促答应了。2005年7月26日辞职、办签证，7月29日就搭上了北京飞往阿联酋迪拜市的国际航班。”飞行在深沉的夜色中，沈纪心里突然划过一丝惊栗：“我怎么就去了一个举目无亲相隔万里的异邦？”

困惑·跳槽 阿布扎比陷困境

下了飞机，朋友开车来接，沈纪连夜去了阿联酋首都阿布扎比。“那里的夜景美极了，睡意蒙眬中，突然发现汽车仿佛在绿色的公园里奔跑。路灯将高速公路照得如同白昼，路两侧是郁郁葱葱的树林和碧绿的草坪，一眼望不到头。这绿色之都，竟建在沙漠之上。”朋友称，一棵树一年要花1万美金来养护。

晚上在朋友安排好的旅馆住下，第二天，她们乘车去旅游公司报到。

旅游公司一个副总是浙江人，他安排沈纪的工作是接待来阿的华裔，并为他们当翻译和导游。公司还有一个印度女孩和约旦女孩，她们三人住一个房间。

沈纪在办公室

“工作不算忙，但一月后我的心情却不能平静。”与沈纪同住的两女孩，每人每月要另外缴2000元房租，这相当于她工资的三分之一。

一次，沈纪重感冒，想去医院开点药，一打听要500第纳尔，折合人民币1100元。她赶紧回来了。“我与公司签的合同是月薪800美元，却不包括医疗费用。我向老总提出后，他却不同意修改。”沈纪说，出国前完全没想到阿联酋的物价这么高，除了住宿、医疗，食品价格也是国内的三倍。“我感到自己签合同时太草率了，虽然比国内工资高了一倍多，但生活质量简直无法比。”

同室的两外国女孩安慰她，老板给她的工资算是高的。“做导游，主要收入靠小费。”怎样挣小费，她们秘而不宣。

沈纪的心越来越沉，失恋的阴影逐渐散去，生活的枷锁却套上了。她想到只有三个月签证期，难道到期真要回国？“不行，一定要坚持，我要跳槽。”沈纪决定。

奔波·创业 从打工到当老板

离开旅游公司，自己到底该干点什么？沈纪独自来到阿联酋的最大城市迪拜。

“金光闪闪的摩天大楼，诗一般的黄金海岸”——旅游手册上常用这些语句来形容迪拜。迪拜是阿联酋7个酋长国中的一个，处于五海三洲中的重要位置，是东西方的交通要道和贸易枢纽。尽管自然条件和气候条件并不优越，但凭着丰富的石油资源，迪拜到处是热火朝天的建筑工地——全世界最高级的酒店、最大的人工岛……

面对巨大的建筑市场，沈纪觉得建材市场应该有巨大商机，于是主动去了一家建材公司应聘。公司老板是福建人，觉得沈纪并不了解这行，委婉拒绝了。但沈纪不灰心，最终以自己的诚意打动了老板，老板答应给沈纪半月考察期。

第一笔业务让沈纪至今印象深刻。沈纪从电话簿查到一家建筑公司，遂拿着公司的宣传单就找上门。建筑公司老板是印尼人，称正要建筑模板，让沈纪留下样品检验。连续两天，沈纪在焦虑中等待，但对方无音信。沈纪坐不住了，再次赶到建筑公司，公司说他们把这事忘了，表示立即检测。很快，沈纪拿到了结果——符合要求。

尽管最终客户只买了35片，价值仅5000多人民币，沈纪却从中赚了500元。但她从中获得了自信：外行仍然可以干好这事。福建老板也从中看到了沈纪的经商潜质，把她留在了公司。

沈纪开着公司一辆旧皮卡，不分昼夜奔波在阿联酋的每个工地。“阿联酋是沙漠季风气候，终年干燥酷热，室外平均温度在50摄氏度左右。每到一个工地，无论是工人还是总监，都惊奇地看着我这个中国女孩。”

凭着原始的“上门推销”的方式，三月后，沈纪终于敲开了这个石油富庶国的市场大门，她的阿拉伯语也有了明显进步。她的朋友中，既有中国的建筑公司老总和工人，还有来自印度、伊朗、巴基斯坦、约旦等国的商人。他们被这个重庆女孩的坚韧和真诚深深吸引和打动。

深入这个行业，沈纪才发现此行确实蕴藏着巨大的财富，像吊栏、升降机、预应力钢小件，这些物资从中国采购再运到迪拜，就有2-3倍的利润空间。由于自然资源的匮乏，除了石油和天然气，该国从工业原料、设备、民用生活用品均依赖进口。所以，阿政府一直实行开放的自由贸易政策，无外汇管制及其管理机构，没有所得税、增值税、消费税和中间环节的各种税收，利润可以自由汇出。除烟、酒等极个别商品外，其他大部分商品只是象征性征收1%-4%的关税。这让沈纪看到了外贸行业在阿联酋的巨大潜力。

“到阿联酋第一年，老板给了我30万人民币的年薪，外加奖励一辆丰田轿车。”但沈纪没有续签合同，而在去年底与朋友合伙开办了外贸公司。过去的业务伙伴现在和沈纪已是有良好私交的朋友。沈纪回到国内寻找生产工厂，国内无数建筑材料生产厂家留下了她的足印。

归国·搭桥 书写两年的经历

沈纪的重庆公司在江北黄泥塝的一幢写字楼里，办公设施简朴而实用。茶几上，摆着从阿联酋带回的椰枣茶和薄荷茶。“椰枣茶是风行阿联酋的饮料，阿拉伯语称‘里高哈’，是用椰枣精泡制而成；薄荷茶又称‘赞吉布’。两样都是我喜欢的。”沈纪说。

趁工作间隙，品着“里高哈”和“赞吉布”，记者与沈纪进行了一番对话。

记者：去阿联酋，有没有一个计划，出去时带了多少钱？

沈纪：出国时虽然时间仓促，但那边的朋友很可靠。事先谈好的待遇是包食宿和往返机票，并签了传真合同，要我一分钱不带。那时肯定没一个长期计划，因为我只办了短期签证，三个月。

记者：你出国的真正动机是什么？你应该有很多机会选择去欧美。

沈纪：回头看，我出国这事实际是一次出走、一次内心的流放。我办好了所有手续，包括辞职，才告诉父母。父母问过我男友的情况，我没有告诉他们分手的实情，只说一切随缘了。三月后，也许我就会平心静气地回来，就当出去旅游。也许，我还可能像三毛一样，把魂留在阿拉伯的大沙漠里。

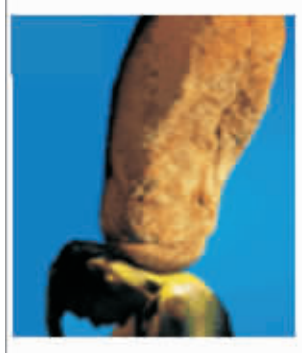
记者：事实上这两种情况都没有发生，为什么？

沈纪：可能因为我身上流着重庆女人的血液。去了阿联酋，我才发电子邮件告诉男友。发了许多封，但没有收到一封回信。我是那种“你可以拒绝我，但不可以看低我”的个性。这激发了我的斗志。我一定要积极生活和工作，即使后来我申请了长期签证，也一定要回国去。

记者：你回来的工作重心是什么？能透露这两年你赚了多少钱吗？

沈纪：目前，建材进出口业务已很稳定。今年头三个月的贸易额，有一千多万元。现在，我想静下来写一本书，讲讲短短两年时间是如何改变一个女人的命运。除了经济贸易，还想在文化教育等方面，搭建一座重庆与阿拉伯世界联系的桥梁。

一篇报道引发的担忧



前不久，报纸刊登一篇新闻《脖子里正石头，一天吓死法人》，在当地引起了很大反响。为此，笔者走访了王某和著名颈椎病专家纪东鹏教授。

纪教授说：脖子，因骨质增，神经血管必经之地。椎间盘型椎体流出，钙化成椎体，像石头一样，流沉地压在神经血管上，轻则致人头晕手麻，重则昏厥，瘫痪，猝死！我接病人出现突发事件，并不意外。而王某又是什么情况呢，请看笔者发来的报道。

椎间盘长“石头”吓倒别人吓自己

开始，王先生是个不把颈椎病当回事的人，他认为：不就是手麻木，头早晚眩晕，是一根筋过去了，但最近一天，发生了三件事，他变了……

第一件事：路上晕倒吓坏司机 差点成了车下鬼

29号那天，突然感觉在路上，猛踩一下刺耳的刹车声，车轮停到了他脑门前，把司机吓得半死。

第二件事：急救吓坏医生——椎动脉差点划破！

王先生被送到医院，医生发现王先生颈椎间盘长了个“石头”一样的，像刺水壶里的水垢，坚硬硬，扩张脉被压弯了到2毫米直径。

一个160斤的大男人，脑袋出力30多斤，2毫米长管子供血，当然不足，可更吓人的是，医生说，只要碰一碰头，突出的椎间盘就划到椎动脉，随时可能把动脉滑破！

第三件事：医生警告吓坏自己——当心脑中风、偏瘫！

王先生开始压不住信，后来听医生把道理一讲，怎么来血管高，血栓，再上生动脉严重挤压，血液受阻，不发生脑中风才怪。

王先生一听，怕了，真有那么一天，整天发昏晕，就若给拉了，动不能动，那可是人见人烦啊！血液受阻，不发生脑中风才怪。二次生一听，怕了，真有那么一天，整天张着嘴，流着口水子，动不能动，那可是人见人烦啊！

揭密颈椎病元凶“髓垢”

医学界经证实，颈椎病是由于持续性疲劳和自然老化，颈椎板像被长时间压迫的皮肤一样，弹性消失，不能回收，椎骨间的那块关键盘——椎间盘被挤压得变薄了，且五为髓核像挤牙膏一样。

从包裹髓核薄膜处挤出，与局部代谢废物结合，钙化成“髓垢”，压迫神经血管和脊髓，致人头晕手麻，浑身僵硬疼痛……

专家告诉：经常颈部酸痛、感到很劳累；记忆似乎也就来越不如从前；常常心神疲倦，因此失眠和健忘；总是担心颈椎病的到来，这些因颈椎病的病变直接相连！

图1 图2

图1：正常椎间盘包裹髓核
图2：髓核脱出，成为髓垢

治好颈椎病 不花冤枉钱

颈椎病可把王先生吉修了，一方面担惊受怕，另一方面怎么治也治不好。就拿牵引按摩来说，甘不用要花天价钱，做一次牵引按摩好几十块，前前后后花了2000多；至于药就更不与说了，中药西药吃了不少，脖子里那块“石头”还是若样动脉，危险得很！

不溶髓垢，颈椎病还真好不了！

著名颈椎病专家纪东鹏教授介绍：牵引按摩，只能暂时缓解神经的压迫，治标不治本，手法不当会造成骨折脱位，引发骨质增生。一般的药物治疗颈椎病定反发，就不能彻底治。椎间盘内没有血管，传统药物很难进去，治颈椎病，不用金颈康，不溶髓垢，其他药还真不管用。

一次就治好，节省上千元！

五月两个月前，三名生购买了一盒金颈康，不用万，三月时间就溶解了困扰沉疾10多年的髓垢，脖子不僵不硬，手不麻，头也不晕，没有不适感，好象一块石头被推，走路也有精神，轻松轻松。

治颈椎病大家还真认准金颈康了

昨天，十位中医院院长联合颈导师会颈康，喊重还等；我这颈椎病吃了好多药，就数金颈康效果好。现在老二见谁有颈椎病，就劝他用金颈康，说一次就治好，省得再花冤枉钱。

我国颈椎病专利药问世

“金颈康”是原国进关王“分子导流”技术，由我国辽宁良方集团投入巨资历经多年研发而成。

科学的“髓垢分解酶”是国家发明专利技术——髓垢，目前最有效的药物，并且获得了国家发明专利。

溶髓垢、溶骨刺——解除血管、神经、脊髓的压迫

药物中的“髓垢分解酶”专门分解骨质增生，它能彻底溶解“髓垢与骨刺”，就像洗涤灵清除油污一样，快速、彻底，解除压迫，消除头晕手麻等症状。

补髓洞、修软骨——防止髓垢、骨刺再次形成！

药物活性成份进入分子导流，进入传统药物无法到达的髓核组织，修复软骨层、激活修复能力，就像织布一样补住组织裂缝，防止髓垢再次形成。

固椎位——加固韧带弹性，让脖子灵活自如！

药物活性成份补给韧带能量和营养，就像给皮筋注入弹力胶，弹性和韧性更强，让颈椎快快复位，脖子灵活自如。

养髓核——恢复髓液原生态，给你20岁的颈椎！

髓核髓液为胶状，富含营养，弹性好，而人衰髓液脱水，失性差。金颈康给髓核补充营养，恢复髓液原生态，像20岁一样充满弹性。

诚信推荐惠及百姓

诚信推荐1：“金颈康”国家专利批准专利号：ZL02109359.8；

诚信推荐2：“金颈康”国家药品监督局批准医药准字批准号：Z20025076；

诚信推荐3：“金颈康”全国颈椎病免费治疗中心特别推荐药品。

没有专利药金颈康 颈椎病为何这么难治？

推拿按摩不当

疼痛了就去按摩，当时舒服点，白花了不少，但只能治治面，没从根本上治治。

牵引质量不过关

牵引必须有专业牵引仪，花费还高。一般牵引只作用到神经，没有作用到髓核。且牵引强度，轻则颈椎软组织、椎间盘损伤，重则压迫脊髓、神经根、椎动脉牵拉太紧，导致颈椎病加重，甚至瘫痪！

传统中西药治疗不彻底

传统中、西药都能止痛消炎，但椎间盘的包裹是为无血管，药物过不了髓核，治不了根。而且西药多为消炎药、扩血管药，只能缓解脖子疼痛，多数会复发，耽误正事。

手术治疗风险大

当了颈椎病，一般以保守治疗为主。情况比较严重的才能选择手术。但反复发作会耽误事情，颈椎病被称为“死亡之花”，严重会损血管和神经！颈椎病是个“精神杀手”，手术的风险非常大，而且没有补髓洞，复发率高。

金颈康良心药，良心疗效

突破一：颈椎技术零突破：传统药物靠口服吸收，但表层与血管少，药物无法起作用。金颈康通过分子导流技术原理，加固急裂层、修复韧带，使骨质的再不易复发。

突破二：从多4+2到今：从治颈椎，多治肩膀，从骨头到脖子，全部治好！

突破三：彻底不复发：药物通过专利、吸收技术全突破，治疗方式全组合，临床验证不易复发！

服用当天：脖子灵活，抬头左转，头不昏沉，脖梗下沉，用就这样明显缓解！

服用一周：头晕、眩晕、耳鸣、恶心消失，头脑清醒，脖子转动轻便，发麻的四肢都感灵活。

服用两周：四肢和手指灵活有力，走路平稳，不再摔倒跌倒，活动轻便！

服用一月：颈椎能产正常，长期行走，坐立颈椎也不会产生疲劳感，心情轻松。

市民请注意：

近期，面上不少人看低价治颈椎病的产品，由此反映服用后效果短时为有效果，但几天后又开始复发，不仅治疗效果差，还花了不少冤枉钱，专家提醒：只能买颈椎病治疗专利的“金颈康颈椎贴”（专利号：ZL02109359.8），这是颈椎病专家研制的专利产品，目前只有“金颈康颈椎贴”通过认证方批准。请到本版右下方指定药方购买，以防假冒。

7盒一疗程，按疗程服用效果好
赠品与实品同等量，另买一盒还送1金贴2银贴
赠品价值72元

买7送1

活动时间：6月20日-26日

适应症状：颈椎病、骨质增生、颈椎劳损、颈椎酸痛、以及由颈椎病引发的头晕头痛、恶心呕吐、视物模糊、麻木、上肢麻木、活动受限、四肢无力

咨询电话：62090168

指定药房销售