



新车势

时尚趋势 主流声音

CAR'S TREND

策划:李丕强 主编:张红 副主编:曹海波
版面热线电话:63907934

成交7台 二郎团购结金瓜



二郎重新开张后彰显活力,上周末晚报读者购车团二郎行得到消费者的首肯,50多位消费者,当天成交5台,到记者发稿时为止,成交7台,敲定意向客户10多位。

经济型、两厢受关注

特价不断,最高优惠3万元……此次团购,二郎经销商“倾囊而出”了众多实惠,团购队员也买车热情高涨。第一站,富华站就开门红。试驾骏捷后,李姓客户当即下了定单。最后一站,雪佛兰宏、中豪则一举拿下了四份定单,乐骋、乐风、新赛欧、景程分别被消费者看中。

经济型车、两厢车是团购中大家关注的热点,也是讨论的焦点。骏捷、骊威、C2、206、307、赛拉图、POLO、乐骋、乐风、爱丽舍……大家逐个拉出来“遛”,逐个点评。最后成交车型几乎全是经济型车、两厢车。

团购魅力 中途“收编”

人多力量大、人多好砍价。团购的魅力、团队的诱惑,晚报读者购车团半路“收编”了不少“散兵游勇”,而且是强烈申请加入。在东风日产风神站,一位50多岁的男子现场加入团购大军,并对这一“有组织有纪律的正规军”大加赞赏。一位白领丽人与晚报读者购车团在中汽西南本色展厅“狭路相逢”,瞄准了思域的她,立即报名参加购车团。

尽管购车团结了金瓜,但整个二郎行中,消费者仍然不免“露马脚”。部分消费者是猴子掰包谷,扔了一地,结果啥也没捞着。晚报新车势记者提醒:消费者理性需加强。

记者 胡冰莹 实习记者 许谈

花絮

“玩转二郎”之最

人气最旺车型:赛拉图、中华骏捷、花冠、乐风乐骋、景程等最能体现专业水准车商:宝盛、百年恒华荣威、渝都最能体现店面水准车商:宝盛、渝都、润泰、风神、鹏程、福星最热情车商:博众、富华、渝都最执着购车族:九龙坡区郑绍平先生(不停地打电话,不停地与车商讨价还价)最小车友:7岁的陈思佳小朋友(虽误认雪佛兰为变形金刚,但至少知道二者有关系) 记者 杨斌

链接

晚报购车团征集令

和你一起看车、帮你做购车参谋、为你打前锋砍价,晚报购车团时时接受你的报名,使你成为晚报车友会会员。近期,你还有可能抽得我们活动幸运奖,获赠水上嘉年华套票。报名热线:63907934,66867753 记者 胡冰莹 实习记者 许谈

迪斯尼唯一授权“2007 水上嘉年华”来啦

这个夏季,重庆好爽!

夏威夷椰林与车模同舞,多彩城堡相伴车驹,抽奖外加冰啤



这个夏季真的有点爽。《重庆晚报》全城首创“清凉生活季”即将登场!

7月19日开始,在南坪国际会展中心,迪斯尼唯一授权的“2007 水上嘉年华”将开启“清凉生活季”活动大幕,央视《非常6+1》的现场参与也在紧锣密鼓的筹划中。

“清凉生活季”将以“快乐家庭,清凉一夏”为主线:

在这里,重庆人将有幸见识1.5万平方米的亲水式移动水上乐园,德国引进的专业设备和水上理念,将颠覆你传统的游泳观念!

在这里,直辖十年、品味见长的重庆市民可以从水上游戏区、摊位游戏、啤酒沙龙、美食区寻求更多的刺激,夏威夷的椰林热浪、多彩充气城堡、特色美食、冰镇啤酒……吸引你的,当然不只是眼球!

嬉戏撒欢绝不仅仅是重庆几百万放假学生的专利。重庆众多白领阶层人士可以在这里美美地轻松一下,放飞心灵,解放自己!

第一幕主打的将是“滨江生活车房新体验”:新车发布,新车展示,试乘试驾、车模与相关个性车的互动,名牌车或特色售服的精彩演绎,各类大大小小的抽奖活动……少不了会刺激你的各路感官神经。

最能代表重庆滨江生活的12家楼盘的集体展示,无疑将给你带来全新的多重滨江体验。

你来了,肯定有收获!

你来了,就是我们的惊喜!

记者 杨斌

★新加盟车商请与63907934、66867753联系;有意购车、试车者来电有望通过抽奖获取活动门票。

本埠专递

装备5.2升10缸机
百公里加速5.1秒
西部首台奥迪S8攻入重庆



奥迪最新一代超豪华运动型房车S8将于下周六(7月21日)在重庆闪亮登场。据悉,这款售价约200万元的高性能豪华房

车目前在西部地区仅此一台。

引入者商社德奥介绍,S8与奥迪顶级豪华轿车A8采用了几乎类似的车身,移植了兰博基尼Gallardo超级跑车的发动机技术,首次高级轿车中采用10缸发动机。该款5.2升V形10缸机还采用了FSI燃油直喷技术,从静止加速至100公里/小时仅需5.1秒,可以轻松达到极速250公里/小时。此外,S8还采用了只在超级跑车上才能看到的陶瓷刹车盘装备。

商社德奥负责人认为,S8的买家极有可能是在房地产、摩托和能源这三个行业中产生。据调查,这个消费群体对大排量运动房车非常感兴趣。商社德奥表示,为迎接S8,届时他们会举办专场品鉴酒会。 记者 潘峰

读者有话

渝北区魏先生:看了一下,乐风、乐骋好像没有你们报道的那么大的优惠。

新车势:向经销商进一步了解,报道说新赛欧、乐风、乐骋最高优惠1.5万元,具体“分解”下来:新赛欧优惠1.5万元,乐骋优惠5000元,乐风优惠4000元。

江北区徐先生:你们的“丰田中国南北互补抢市场”图文不符。

新车势:一出报就发现用错了图片,其实看车标就知道不是丰田的。不好意思,犯了个低级错误。

高新区刘先生:看了报道才弄清楚,2005年重庆轿车占汽车总量的27.5%、占当年汽车增量的41.7%而不是60.1%。这体现了媒体的责任,希望你们一定坚持下去。

新车势:“一定坚持下去”,这也是我们的心声。

渝中区唐先生:你们的新车势,感觉图片还是偏小。

新车势:私下说,我们也越来越有这种感觉。这周帮我们再看看,是否有改进。

编者:感谢晚报读者对“新车势”的热情关注,欢迎广大读者朋友提出更多宝贵的意见和建议,我们的热线电话是13609401598,66867753。



责任编辑 杨斌 版式 夏小凤

精致生活 为我所享

车主:赵润
城市:重庆
职业:出版商人
年龄:37岁

选书的品位一样可以适用于选车

赵先生是一位小有名气的出版商人。从他书不离身,闲时品茗下棋的生活方式,到室内水墨字画,院内几根翠竹的生活环境,都表明了他儒商的身份。在谈到作为现代人代步工具的轿车时,赵先生则认为在选择高配置的同时,车的内外的细节更为重要。“只有细节才能体现科技给人带来的关怀,让科技为我所用。”

赵先生第一次见荣威车是在一位开画廊的朋友那里。“当时我正好有换车的打算,在几款中高级轿车那里犹豫不决,见到荣威那天,马上就被他流畅的线条和雍容大气的外型击中,可说是‘一见钟情’”。画廊的朋友对他说这就是源自英系车的雪茄型车身,讲究线条流畅,一笔即是一个线条。赵先生是个看重品质的人,不过也注重内在品质。在了解到荣威750运用了大量欧洲高级车技术后,更加坚定了赵先生选购荣威的决心。赵先生说:“一款车有这么多应用于高级车的配置,而且在这个价位,从生意人的角度也一定要买了。”

细节设计贴心到位

新车拿到手后,开过了2000多公里,赵先生已经完全爱上了这部车。他觉得荣威车就像一本厚实名著,每一细节都贴合人心,让人细细品味。赵先生喜欢安静的生活环境,所选别墅也在城区之外,但是这样每天早晚就要花很长时间在路上。“有时候忙了一天特别累,回家时一上车,坐在包裹性很好的,很柔软的手工缝制的真皮座椅上,给自己一个放松的姿势,看一眼柔和的英式时钟,再放张喜欢的CD,让完美的音响环绕着自己……家的舒适感觉就提前延伸开了。”赵先生说,“山城嘛,九转十八弯的,弯又小,会横向往转的大灯在这时候也特实用,巴适安逸的。”(编者注:

重庆方言,巴适,很;安逸,合适、舒服)。还有,山城雨雾多,荣威会自动检测车速而调节频率的雨刷;可以适应山上山下温差大的全自动恒温空调;在让赵先生适宜之余,也赞叹荣威对每一分细节的苛求。赵先生特别欣赏荣威的这些闪亮,“好车就该如好书一样,字字珠玑的精巧细节才会造就完美的整体感受。”

动力体验也很美妙

记得买车时,销售顾问特别提及了荣威750的KV6发动机,赵先生说KV6的表现比他预想的还要完美,前面提到过重庆市区崎岖的山路对以车代步一族有很多不便。购买荣威前赵先生开过的两款车在这方面的表现都不尽如人意。“在频繁爬坡时车子都很费力,有种自己着急但是出不了力的无奈,当时想谁让我生在山城呢。”赵先生回忆到,而荣威750让他惊喜的是,山路的问题似乎不存在了。KV6的设计动力强劲而且平稳。现在赵先生在开车时,非常轻松。每当看到旁边车里司机投来羡慕的眼光,他感觉自己的选择很正确。

现在,赵先生的一些朋友和合作伙伴在坐过他的车以后都纷纷对荣威车表现出很大兴趣,这时赵先生就会引领他们体会一些荣威的小细节。他坚信,好车就像好书一样要大家分享才有意义。



七月激情钜惠

一汽奔腾2.0L特装版 13.98万元



一汽奔腾超值尊享 性价比标杆再创新高

集合国际领先的CD3平台技术底盘系统、加强型3H安全车身设计、S-VT全铝合金发动机、前双横臂与C形多连杆后悬架系统、及ABS/CBD/CBA/TCS/DSC五位一体电控系统。一汽奔腾,无与伦比的中级轿车性价比之王!惊喜优惠,尊享启程!

奔腾 | BESTURN

放心 奔腾



咨询电话:400-888-8080 0431-85768888 www.faw-besturn.com

重庆盛通汽车有限公司	023-67461717	重庆一汽汽车销售有限公司	023-72278525
重庆力面汽车销售服务有限公司	023-85790999	重庆南社汽车销售有限公司	023-49623111
重庆康江汽车销售服务有限公司	023-70397777	重庆南川广通汽车销售有限公司	023-71909995
重庆成空业汽车销售服务有限公司	023-68881444	永川合伴汽车销售有限公司	023-49811198
重庆途来汽车销售有限公司	023-72220727	重庆广益汽车销售有限公司	023-71848885
万科丰泰汽车销售有限公司	023-64888555	合川广通汽车销售有限公司	023-42750458