

场 外

# 重庆豪华SUV需求令人吃惊

## ——访重庆惠通陆华总经理计伟

记者:惠通陆华全国经销商中,重庆的地位是怎么样?

计伟:在惠通陆华14个城市的豪华SUV销量中,重庆占有6%的份额。根据我们的数据分析,重庆对豪华SUV的需求和购买能力在全国处于中上水平,与豪华车消费旺盛的河北唐山市持平。惠通陆华对重庆的关注度很高,有了好的市场,还需要我们经销商把销售前线的工作做好。我们的目标是明年后年销量向四川、山西、江浙等地区靠拢。

记者:消费税最近是车界的热点,惠通陆华在涨价的问题上是怎么样一个态度?

计伟:提高大排量车的消费税迟早都会来临,那么车价涨是一个必然的趋势。据我所知其他的一些进口车经销商已经有了涨价的行为。我们惠通陆华的原则是直到消费税调整正式发布,我们的所有车型都会维持原价销售,并且不会人为地囤车居奇,包括路虎和捷豹。

记者:说到捷豹,现在销售情况如何?

计伟:6月份才上市的XF是捷豹的转型之作,但是在重庆的认知度仍然没达到预期,很多下叉的客户都是偶然来店看到车才下的订单,从侧面来说,这也表示XF的魅力够大。我们在9月会针对XF做一个大型推广。我们期望这款车的月销量维持在6台,定单太多了交不了车,也是对客户的不负责。

记者 潘峰



在重庆大行其道的神行者2

### 路虎: 利益与责任一肩挑

——访路虎中国公关经理陈庆华

消费税上涨在即,大排量进口车难免遇到尴尬的质疑。对此,路虎中国公关经理陈庆华坚定地认为,选择路虎的消费者,更多看重的是路虎的高性能,以及在专业SUV领域里的优秀表现。何况作为一个以社会责任为己任的企业,路虎从未放弃过对于环保事业的追求。

记者:消费税上涨是否会影响路虎未来在华销量?

陈庆华:中国的客户拥有强大的购买力,并且,他们更加关注纯正豪华品牌本身的优势,例如其所代表的社会地位、产品的品质和服务。因此,虽然消费税增长后短期内市场可能会出现暂时的销量放缓,但是长期而言,消费税的上涨不会真正影响我们的业务。

记者:路虎如何平衡油耗与节能环保二者的关系?

陈庆华:作为一个富有社会责任感的品牌,路虎长期关注并致力于环境保护。路虎始终在综合平衡经济利益、环境保护和社会责任感这三方面,努力实现可持续发展。同时,我们也通过进一步改进技术和提高对能源的有效利用等措施,来实现业务增长。事实上,路虎对中国市场有着长期承诺,一方面不懈地提供最优质的卓越产品和最高品质的客户服务来满足市场及顾客需求,另一方面,我们始终致力于环境保护和社会责任。 记者 刘丽娜



惠通陆华是路虎在中国最大的代理商之一,其在全国14个城市拥有15家4S店,分布在华北、西南和西北。重庆惠通陆华4S店于去年底建成,代理路虎和捷豹两个品牌,这样的双品牌运营在惠通陆华网络中只有川贵渝。据车管部门的统计,今年1-6月重庆地区路虎车上牌量超过去年全年。日前,本刊采访了重庆惠通陆华4S店总经理计伟。

记者:路虎在重庆的市场状况如何?

计伟:今年上半年销量达到去年全年总和。我们还得到了这么一个数据,就是上半年路虎在豪华SUV细分市场的占有率达到30%左右,这其中神行者2的贡献最大,最令我们满意。同时,从2006年开始,路虎在进口豪华SUV的销量排名一直是第一位。

# 重庆车模体验北京奥运之旅

8月7日,刚刚洗去“长城润滑油美丽加速度”2008CQTV城市车模大型甄选活动征尘的亚军车模吴玉菲,便赶赴北京担当长城奥运礼仪大使,成为首批长城润滑油奥运观赛团成员,在各大场馆留下了重庆车模的美丽身影。

进入网球场馆,一看到靓丽的场馆,吴玉菲就非常激动,感觉周围的一切事物都是非常新的。第二天观看手球比赛后,对精彩的赛事有了念念不忘之感。

活力时尚的吴玉菲对奥运充满了强烈的记忆感,她不仅自拍,积极参加三五人的小型合影,还邀请周围的团员为她摄影,她的热情、美丽很快

吸引了大家,纷纷要求和她合影,与美丽加速度结下特别缘分,一些外国朋友得知她是美丽加速度获胜选手、重庆美女,也要求和她合影。吴玉菲还主动出击,与一些穿着新颖的外国友人合影,传达中国人民的友好情谊。她说,自己是带着所有重庆美女的祝愿来观看比赛的,所以她一直在拍,想把美好的记忆一一珍藏,带回去给重庆的姐妹们和自己的家人一齐共享喜悦。

鸟巢、水立方……干练和落落大方吴玉菲在其间留下了无数的情影,留下了永久的甜蜜。难忘的奥运之旅,也让长城润滑油奥运观赛团成员们很愉快地记住了她,记住了重庆这座山

水之城的美丽车模。

近日,冠军车模文雯、季军车模潘丹将分别进京,参与奥运文化的宣传活动,亲身体验奥运的精彩,感受千载难逢的奥运氛围。



# 别克君越2.4L唱响“绿动未来”

伴随着国际原油价格的上涨和环境保护的呼声渐高,市场终于迎来了第一款国内量产中高档混合动力车型——别克LaCROSSE君越2.4L E-CO-Hybrid油电混合动力车的上市。作为一款在主流车型上搭载混合动力系统的产品,它具有“公私兼用”的特性,填补了一项重要的市场空白。

同样具有首创性的还有别克君越ECO-Hybrid 市场售价26.99万元,

与同配置的2.4L君越豪华导航版价差仅为2万元左右,是当今与同级普通发动机车型价格最接近的混合动力车,并且节约燃油至少可达15%,减少排放15%以上。由于君越ECO-Hybrid与别克君越系列共享绝大部分零部件,加上厂家为混合动力系统组件提供的4年/12万公里质保期,在售后服务的经济性和便利性上为消费者解除了后顾之忧。

作为实施“绿动未来”战略的重要步骤,别克君越ECO-Hybrid的问世体现了上海通用汽车致力于为消费者提供“更好性能,更少排放,更低能耗”的“绿色产品”的决心与能力,昭示了企业以实际行动促进行业可持续发展、支持国家能源战略、参与创建绿色和谐未来的郑重承诺。

别克君越ECO-Hybrid将以其独特的优势为国内混合动力车市场带来转折,改变目前混合动力轿车“曲高和寡”的市场处境,让绿色科技变得触手可及。


**比亚迪汽车**  
**BYD AUTO**



**新能源汽车探路先锋**

今天,我们在新能源汽车领域里探索研究。不久,我们将为社会提供环保新能源汽车。成就人类共同梦想! Build Your Dreams!



**F3** 创快成交破20万辆销售传奇

现价: 5.98—9.98万元



**F6** 上市进行中

预售优惠价: 8.98—15.98万元

★ 上国家整车目录 ★ 更高配置更超值 ★ 更高排放标准更环保 ★ 更大功率更节油

**百公里燃料费, 只需 14元!**

AI销售网 F3 F6 F8

**重庆隆源4S店** 销售热线: 67688002

售后热线: 67688003

地址: 北部新区民安大道(市公安局往人和方向直行500米)



红旗沟 市公安 人和  
嘉初 立交 4S店  
莲花 五里店

重庆沪渝店 67609090

隆源汽博店 66351338

隆源二郎店 89802350

万州宝骏店 58960099

重庆成空店 68638168

隆源九公里店 66880588

忠县德源店 85815666

涪陵文化店 72805936

隆源江北店 67981970

隆源鹅岭店 63670277

开县华中店 85928188

垫江豪门店 74635777

隆源二郎店 89802350

隆源九公里店 66880588

隆源二郎店 89802350

隆源二郎店 89802350




福特汽车 十位安全汽车

**首付9800元**

**轻松享受福瑞达**



**重庆成空亚飞汽车销售服务有限公司**

地址: 重庆市高新区石新路176号(沛鑫汽配城)

销售热线: 68886589 89128787


**中汽西南**  
**www.cqcars.com.cn**

汽博中心·车市航母

中国服务企业500强 重庆商贸企业30强 中国商业信用企业 全国十佳汽车营销集团

**共享清凉一夏**

**盛驰上门试驾!**

**89001717** 一个电话, 一汽奔腾盛驰店将为您安排贴心的上门试乘试驾服务。

**89001717** 一个电话, 您将在家门口体验中汽盛驰店为您量身定制的试乘试驾服务。



一汽奔腾为中国健儿加油! 奔腾加油! 中国加油!

一汽奔腾,价值典范!独有TICS全息智控系统,性能全面升级,安全更可靠;0-100km/h加速仅需9.9秒,操控更强劲;90km/h等速油耗仅为6升,经济又环保;多项权威调查和比赛榜首成绩,更印证了奔腾的金牌品质。全新价值典范,邀您悉心鉴赏。

2.0L/2.3L S-VT技术全铝合金发动机

最新制动距离-80km/h仅为26.5米

前双横臂与后E型多连杆悬架系统

加强型3H高强度车身

ABS+EBD+TCS+HSC五位一体电控系统

6安全气囊气帘装置

**中汽西南·重庆盛驰汽车有限公司**

销售热线: 89001717 服务热线: 89112199 地址: 汽博中心名车广场

二郎超市 68889118

璧山璧元 85284366

合川汇永 42756699

中汽涪陵 72807175

长寿华日 40465838

永川商社 49823111

中汽万通 58570099

南川柯泰 71437899

铜梁皇廷 45650880

垫江豪门 74637977

**奔腾 BESTURN**

放心 奔腾



汽车之家



一汽轿车



96996