2006年4月22日 星期六
责编 李 静 版式 李庆华
邮箱 szb@mail.cqwb.com.cn
重庆晚报

下岗工高交会上卖“飞艇”遭冷遇

市发明协会负责人提醒发明者：不能闭门造车

乘兴而来，败兴而归。垫江县下岗工人刘春桥为卖自己的“升降飞艇”专利，在高交会上投下万份宣传资料，结果泡都没冒一个。昨日，他背负着又一次失败的打击返回老家修手机。

专利转让单被扔垃圾筒

昨晨，高交会展区一垃圾筒前躺着一张薄纸，文头上的“《升降飞艇》专利简介”引起记者注意。

该宣传单用纸是高交会宣传资料中用纸最差的一种。文中资料称：本人2001年发明的此升降飞艇是一种升降快速灵活，易操纵的轻于空气的飞行器，填补了空中低速民（家）用运输工具的空白，能进入每个家庭、单位或部分人的日常用品，被誉为“便携式折叠低速直升机”。其运送一吨货物的成本要比普通飞机少68%，比直升机少94%，比火车少一半。其技术含量低，生产条件非常成熟，小规模生产只要8万元——30万元。本专利至今未转让，急待有实力的公司合伙开发……其专利转让参考价：独占1亿元；区域独占500万元；普许80万元。

资料显示，专利发明人叫刘春桥，我市垫江城东人。

记者拨通资料中留的手机。刘春桥称，因感到成交希望渺茫，已返回垫江。

记者赶往垫江。刘春桥出现在记者面前——30多岁，憨厚。他说，自己是原垫江丝厂下岗工人，现一家5口全靠一个手机维修门面维生。

说起参加高交会转让“升降飞艇”专利一事，他惭愧，落寞。刘春桥说，前段时间从报纸上获知重庆要办高交会，兴奋得睡不着，迅速与之取得联系。19日，他印了1万份宣传资料，雄心勃勃抱到高交会会场。工作人员发现他家庭困难，对发明挚着，深深被感动。收了他400元费用后，便派人将他的资料拿到场内散发。

尽管亏本10万元，但刘春桥的发明梦却仍未停止

万份资料发下去了，却没接到一个咨询电话。刘春桥非常落寞，昨晨挥泪离开重庆，回到老家守店修手机。

损失十万仍痴心不改

刘春桥说，自己中专文化，在1985年读高中时就喜欢上了搞发明，先后有《组合服装》、《少量连续流动流体立即（冷）冻》、《超声波电解槽》等发明获专利。但就是这些发现，让他近年来损失了近十万元钱，日子过得紧巴巴的。

刘春桥说，除专利申报评审每项得支付2000元外，发明也得投入较多的人力和财力。今年为生产“升降飞艇”样机，他独自一人跑到湖南一热气球生产厂家，与对方签订1.5万元的样机生产协议。坐等了一周后，对方称找不到相符的螺旋桨，样机生产不出来。他买了800多元的材料回家，并在当地买了120米白布，自己制造。但至今没完工。

因转让心切，他还常常被一些假公司、中介机构骗，花了许多冤枉钱。

2001年，他的《组合服装》获专利后，广州一家公司来电称有一家越南公司看上了该专利，但要翻译成越文。他将1000元翻译费汇出后，对方将翻译资料传真给他后就没了音讯。

2002年，北京一家公司说看中了他的《少量连续流动流体立即（冷）冻》专利，但要它在指定的公司做可行性报告，他花4000多元让那家公司将报告做好后，原公司以种种理由说不要了。

今年，深圳某公司称看上了《升降飞艇》专利，要他过去签转让协议。去后对方反倒要他交2万元的技术保证金。感觉被骗虽并未打款，但他为此花费往返费用近3000元。

……

刘春桥痴迷发明，一家人挣的钱除了供家庭开支外，全部被他用到了搞发明上，他虽一时被打击得心灰意冷，但仍表示等找点钱后继续干，他相信自己“总有扬眉吐气的一天”。他的妻子和父母也挺支持他，并认为“只要有本钱，他就一定能成功”。但邻居们则不解，私下说他“神经病”，好端端的日子不过，非要将钱拿去打水漂，将家搞得不像家。

不能埋头搞死发明

重庆市发明协会副秘书长谭刚强说，现在搞发明的人不少，但每年这些发明实现有效转化的仅5%，65%不能产生任何效用，仅30%可能有机会。

谭刚强分析其原因是：现在发明是以市场为主，买方为主。投资人和商家要么是在做该类产品的企业，要么是风险投资公司或商业机构，对新发明买走作一定包装后再转让。而发明有发现专利与适用新型之分。发现专利价值较高，适用新型价值较低，但很多人的专利是适用新型。有些发明及专利确实具有先进性，但无商用价值可言；一些发明专利有一定商用价值，但发明者自恋，要价太高，不利转化；发明者对当代信息不关注、闭塞，发明的含金量不高，东西落后；部分专利包装不好，没将适用性突出等原因都不利于成果转化。

“不是搞发明的人都能赚钱。”他提醒发明者一定要搞技术创新，了解发展行情，关注国内外同类产品商用信息，专利产品信息，搞独创。同时注重文化提升，千万别闭门造车，否则就是做无用功。

会场打望

被追星

航天专家忙签名

航天专家昨日被600多名学生狠狠地追了一回星。来自中国航天科技集团的两名航天专家，在科协作报告时，现场学生争相提问。报告会散场后，同学们拿出追“超女”的架势，纷纷拥上主席台，围着专家问长问短，索取签名，然后争着与专家合影。

被追捧

军用模型抢眼球

高交会上各种高科技产品令普通市民大饱眼福，其中，海陆空军模展位前，30多种海陆空军用组合模型让市民不愿挪步。

长空铸剑（一）、（二）、（三）神奇组合；装甲车、高射炮；海军战舰云集；神州六号升空……西安中杰电子科技开发有限责任公司的展位上，30多种海陆空军用组合模型让市民不愿挪步。据展台工作人员称，从早到晚，展位上一直打挤，准备的几大箱资料被领得一张不剩。参观市民好奇地问这问那，让工作人员嗓子都讲解得有些嘶哑。一些市民还执意掏钱购买。

被追拍

豪车“谋杀”菲林

由于展会现场展出了不少新款车及豪华车，于是，捷豹、凯迪拉克等样车前，围满了爱车族，爱车族们拿着相机，不停地换着角度拍摄，车前、车身旁一片亮光。

重庆崽儿叫板专家寻伯乐

罗强对自己的发明很自信

“就功能比，现有的清漂器都无法和我这个集收、捞、装、运一体的专利相比。”昨日，家住杨家坪的发明爱好者罗强，手拿《自动收集打捞水面漂浮物装箱船舶》专利证书，来到高交会现场寻找“伯乐”，并向专家叫板。

44岁的罗强告诉记者，三峡工程蓄水后，库区漂浮物增加的情形使他萌生了发明清漂的念头，于是，2001年，他放弃了工作谋生的机会，全身心投入“自动收集打捞水面漂浮物装箱船舶”的发明创造。

“要是把船头弄成V形簸箕状，不就轻而易举地解决问题了吗！”罗强按照这一思路开始了发明。经过和合作伙伴叶昌轮两年多的反复修改和模拟实验，2003年他申请了专利，并很快获得了《实用新型专利证书》，专利号为ZL200320103661.4。

看着记者的好奇劲儿，罗强现场给记者演示：该船舶分三个部分，一是船艏，即收、捞环节。船艏呈V形，船在江面上行驶，就如簸箕在撮垃圾——漂浮物都进入V形舱。而在V形舱里的传送带，则起着转运垃圾的作用；

二是装的环节。传送带将垃圾一点点传至甲板上的集装箱，装满后再换新箱；

第三步则是集装箱装满后，被运走做环保处理。

“目前，我感觉所有专家发明的清漂船舶，功能都很单一，根本不能和我的比。”罗强自信地说，申请专利成功后他先后把自己的发明与上海交通大学、上海环境工程设计院、苏州水利农机科学研究所等专家发面的打捞船和清扫船进行了对比，发现他们的船要么只能捞，要么只能装，而不像他发明的船那样可以集“收、捞、装、运”为一体。

几年来，罗强逢人便把这些专家的发明拿出来叫板，但由于自己无钱把专利发明变成实物，所以至今他的发明仍停留在“纸上谈兵”，而他自己也因此变成了一个低保户。

无奈，自认为是“千里马”的罗强昨日来到高交会，现场寻找“伯乐”。昨日，在“军民互动与合作发展高层论坛”上，市经委主任吴冰详细了解他的发明后，当即表示：只要确实有市场推广价值，立即将该专利变成现实。

听着这一番话，罗强欣喜不已。“我不会放弃自己的追求的，因为我坚信我的是最好的。”

本版稿件由记者 李心成 陈雪莲 冉启虎/文 毕克勤 罗川/图

色斑淡了，皮肤白了，妈妈变成姐姐啦！

相关链接

随着法国香榭丽祛斑霜的问世以及在市场中的卓越表现，今天的重庆女人，终于可以享受高科技分离祛斑带来的全新改变，美丽和年轻不再是有斑女人的奢望，面若桃花，粉面含春的美女，你也能做到！浪漫夏日，女人，改变自己从“香榭丽”开始。

“才十五天，我的皮肤就明显白了，斑也淡了，我简直不敢相信。”家住沙坪坝的张卫艳拎着三套香榭丽3号，高兴地和几个要好的朋友交流着使用感受。一听说用了香榭丽效果好，满脸黄褐斑的一个朋友一下子围了过来！

原来，今年32岁的张卫艳是一个多次祛斑失败者，她的雀斑长了多少年，祛斑产品就用了多少种，几乎市面上宣传的所有祛斑方法她都试过，可不仅斑没祛掉，还过敏、长红血丝，一气之下，她发誓再也不相信任何祛斑产品了。

“要不是小姑子推荐，我根本不会再用任何祛斑产品。今年3.8，香榭丽举行“万人测斑，免费祛斑”大型体验活动，小姑子对我说，嫂子你一定要试试这个产品，分开斑治的，象你这种顽固性的雀斑，一定要用专治雀斑的产品才能祛得掉。她硬拉着我去测了斑，还领了个体验装。我想，既然人家敢让免费，效果应该没问题，毕竟这种祛斑先测斑的产品我还是第一次听说，挺科学的。没想到才用了三天，体验装还没用完，就有效果了，就觉得皮肤特别滋润，摸上去很细很细，和以前用的产品完全不一样。我当时就觉得选对产品了。趁着活动还没结束直接去买了一套香榭丽3号，现在用了一个多月了，我老公说我象变了个人，以前脸整个是发暗的，现在白了，亮了，整个人都有精神了。连四岁的儿子都调皮地说，妈妈变成姐姐啦！

法国香榭丽分斑专治

果然卖疯了

日击一

两部热线260个电话

法国香榭丽“迎五一，万人测斑，免费祛斑”的信息刚刚通过电视和报纸发布出去，平时都响个不停的两部咨询热线几乎没有停过，好多消费都拖怨电话打不进来。

大家普遍关注的并不是优惠，更多的是想通过专家和仪器准确分斑，并有一套科学合理的祛斑方案，而法国香榭丽正是急消费者所想，实实在在地帮助色斑女性解决问题。

接线员小张喉咙哑了，连口水都顾不上喝，她说，能够给这么多女性朋友提供一些帮助，自己也挺高兴的，特有成就感。

目击二

四人送货晚7：15还在路上

平时安排专门2人送货，这次活动增加到4个人，好多路远或者有事不方便的顾客直接要求送货。大多都是二套三套地订，不仅有更多的赠品，主要是分斑专治必须按周期使用，才能保证祛斑和杜绝反弹。

都晚上七点多了，送货员小刘还在赶往沙坪坝的路上，他说，这是今天跑的第9趟。

迎五一

万人测斑 祛斑效果大体验

时间锁定：4月22日—4月30日 每日仅限500名免费

免费体验 如果您是多次祛斑失败的女性，均可凭本人有效证件或本报样刊活动指定地点，免费领取价值58元的法国香榭丽体验装一瓶。（每人限领一次，上午10:00—11:00 下午15:00—16:00）

免费测斑 法国香榭丽独有的皮肤超微纳米智能测斑仪为您准确辨别斑种，资深美容顾问会根据您脸上的斑，量身定做一套适合您的祛斑方案。

购香榭丽3盒 送 香榭丽祛斑霜一盒(198元) 美白防晒乳1瓶(158元)+祛斑体验装1瓶(58元) 加58元送雪肌净白柔肤水1瓶(128元) 再送 生物美白面贴膜1盒(118元)

购香榭丽2盒 送 Fg盈白洁面乳1支(48元) 美白防晒乳1瓶(158元) 祛斑体验装1瓶(58元) 再送 加58元送雪肌净白柔肤水1瓶(128元)

购香榭丽1盒 送 Fg盈白洁面乳1支(48元) 祛斑体验装1瓶(58元) 再送 加58元送美白防晒乳1瓶(158元)

香榭丽郑重承诺

买大送小，小盒不满意，全额退款（大盒包装高好无损）

20天扫尽晒斑

40天融化“黄褐斑”

两个月吸出“雀斑”

分类祛斑

香榭丽1号专治 晒斑、电脑辐射斑

香榭丽2号专治 黄褐斑、妊娠斑、老年斑等

香榭丽3号专治 雀斑、色素沉着

活动热线 63510410 63502891

法国香榭丽重庆祛斑护肤中心：解放碑女人广场天伦华苑10-H 诚招部分区县经销商 市内免费送货 市外免费邮购

●活动优惠指定专柜

渝中区：解放碑亿林大药房（精仁巷百货门旁侧厅旁）
石桥铺丽安百货一楼药品柜（右侧门旁）
沙坪坝：老克药房香榭丽专柜（沙重百与金威商场之间）
江北区：阳光诚药房（阳光超人行天桥下）
南岸区：步行街人人乐超市一楼药品柜
杨家坪：康鹤药房（步行街豪客来楼下）
大渡口：双叶药房（九宫山八校路口）
巴南区：妇真药房（鱼洞新市街6号）
李家沱：正源堂药房（重百南场旁）
渝北区：维泰梅药房（重百步行街口）
永　川：区明大药房利民平价超市（小南门川剧团对面）
合　川：金利三门市（南津街108号，原合川饭店底楼）
荣　昌：双叶永正药房（新世纪广场，中国电信旁）
璧　山：华博药房（向阳农贸市场对面）
铜　梁：万鑫药房原民康药房（东桥步行街）
长　寿：长寿大药堂一门市（县邮电局对面）

●指定经销药店

渝中区：两路口红专堂药房（宋庆龄旧居旁）
大坪明星大药房（大坪小学旁）
南岸区：家声药房（南坪家声广场旁）
杨家坪：华发大药房二店（海社建材斜对面）
白市驿：华发大药房（三坝陪部队对面）
北碚区：佳期药房（人和广场对面）
万　州：南山大药房（中心店商管城一楼）
涪　陵：科益药门市（武家大厦底楼）
黔　江：万鑫药房中心店（县车站对面）
大　足：龙乙堂益康药房（步行街新华书店对面）
江　津：四牌坊药店（城中医院对面）
武　隆：城区康捷大药房一、八、九店
丰都：旅游大药房（人民西路新对面）
忠　县：巴县大药房（人民西路新对面）
石柱县：巴县大药房下川银团识别德商行对面）
云　阳：鼎平药房福星店（富正商贸城对面）
梁　平：庆荣县仙遇大平天药房（理顺公司新对面）
垫　江：沙巴大药房（东正路华联超市门市旁）
开　县：仁庆堂大药房（县交通局对面）
奉　节：刘家垭烟州大药房（县医院一门诊旁）
南　川：同春大药房（三本路口）
巫　山：顺利阁大药房（国税医院对面）
巫　溪：中兴大药房人民选领店（人民街县妇幼保健院对面）
城　口：同春大药房宏华路店（县委旺铁）
秀　山：正春药房（烟草公司旁）
酉　水：正典大药房总店（龙天街口）
黔　江：天盛大药房（黔江医院新对面）